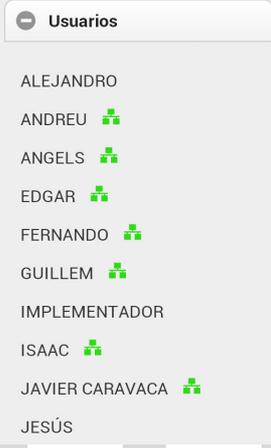
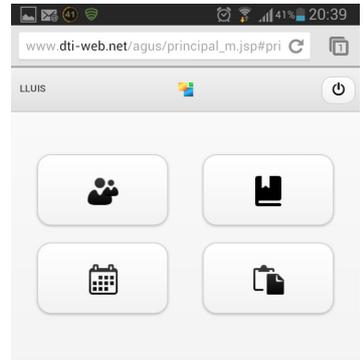


AGUS CRM MÓVIL

La herramienta de fidelización de clientes a disposición de sus comerciales y servicio técnico.

En **Agus móvil** tenemos una suite de aplicaciones online, creadas para tener la información de nuestros clientes, vendedores, técnicos y usuario en nuestro dispositivo móvil, es una aplicación basada en **Navegador web**, por lo tanto independiente al sistema operativo de nuestro **Smartphone/Tablet** y en el accederemos a **COMUNICACIONES, AGENDA, CITAS, PLANNING Y AVERIAS (S.A.T)**, de nuestro **DAF** en el **móvil**.



Tenemos la posibilidad de comunicarnos con todos los empleados de la empresa, viendo en todo momento si están **conectados a través del móvil** o están **delante de su ordenador**.

Tenemos la posibilidad de ver nuestra Agenda Agus en el móvil y si tenemos permisos para ello la **agenda de nuestros compañeros**. Esta agenda también la podemos manipular, creando **CITAS** y vincularla como hace el AGUS a otros **empleados/clientes o proveedores**.



AGUS CRM MÓVIL



Atentos a las necesidades del mercado

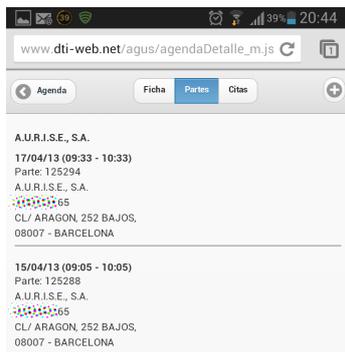
AGUS CRM MÓVIL está pensado para todos los departamentos de su empresa. Los comerciales gestionarán su cartera de clientes (altas/bajas/morosidad/ventas) servicio técnico (instalaciones/mantenimientos/revisiones/incidencias), facilitándoles y ordenándoles el trabajo a realizar así como centralizando la información en tiempo real de su empresa en la palma de su mano los 365 días a cualquier hora.

Tecnología a su servicio

Máxima seguridad web siguiendo los últimos estándares. Total compatibilidad web con dispositivos Smartphones y Tablets: APPLE, ANDROID, WINDOWS PHONE, BLACKBERRY.

La **ficha de un cliente** es fácil acceder a ella y nos va a mostrar sus datos, así como todas las citas, partes de asistencia o actuaciones realizadas al mismo.

Si somos una empresa de **REPARACIONES**, y/o **SERVICIO TÉCNICO** tenemos el módulo en el daf de gestión de **PARTES DE AVERIAS**, en el dispositivo podremos ver los partes de los clientes y toda su información.



En el caso de que seamos **SERVICIO TÉCNICO**, en la planificación de las agendas podremos ver los **partes asignados a un técnico**, y este, **MODIFICAR** el parte, **CERRARLO**, **SUBIR UNA FOTO O FIRMAR DEL CLIENTE** dando la conformidad del cierre.

También tiene la funcionalidad de **enviar un e-mail al cliente con la copia de la reparación cerrada directamente al cliente.**



Si somos una empresa de **REPARACIONES**, y/o **SERVICIO TÉCNICO** tenemos el módulo en el daf de gestión de **PARTES DE AVERIAS**, en el dispositivo podremos ver los partes de los clientes y toda su información.

